



LA STARTUP

Studeal, c'est LA nouvelle plateforme sociale du monde étudiant. Elle met à disposition des associations étudiantes tous les outils dont elles ont besoin pour dynamiser la vie de leur campus. Depuis son lancement en septembre 2015, Studeal a déjà convaincu 550 associations de tous horizons ! Aujourd'hui, nous voulons encore accélérer notre développement et nous avons besoin de business developers motivés, talentueux et ambitieux !



TA MISSION SI TU L'ACCEPTES

- Développer le portefeuille client.
- Manager et fidéliser les clients déjà existants.
- Définir et mettre en œuvre les actions commerciales nécessaires à la réalisation de tes objectifs
- Participer à la stratégie commerciale globale de Studeal.
- Etre force de proposition sur les différentes évolutions de la plateforme.

Pour résumé, tu devras faire de Studeal la plateforme incontournable des campus français !



COMPÉTENCES ET PROFIL

De formation supérieure commerciale, tu as eu une expérience associative étudiante (BDE, BDS, BDA...) et un excellent relationnel. Tu as également un réel goût pour les challenges et pour la performance, tu aimes te fixer des objectifs ambitieux, a un très bon relationnel et sais t'organiser pour être efficace un maximum.



INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

- CDI, disponibilité immédiate
- Salaire Fixe + Variable sur résultats

Tu aimes relever des défis ambitieux et tu veux pouvoir observer directement les résultats de tes actions ? Tu as envie de travailler dans une ambiance startup ? Alors contacte-nous à sc@studeal.fr !